

## Erkennen und nutzen Sie Ihre Wettbewerbsvorteile – Diese Neuerscheinung zeigt Ihnen wie!

### Public Private Partnership Moderne Kooperationsformen und Strategiekonzepte für Kliniken

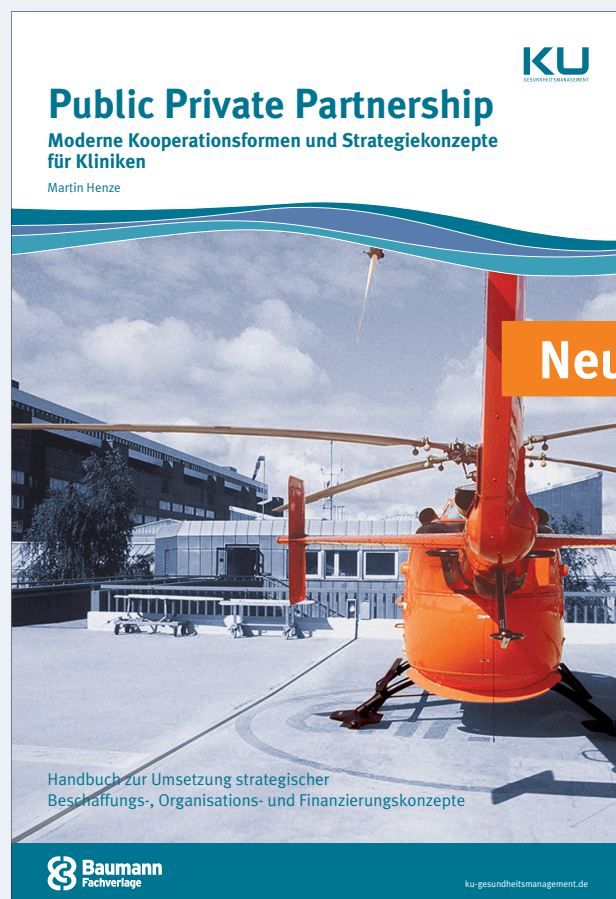
Nicht nur die Leistung ist ausschlaggebend für den Erfolg eines Gesundheitsunternehmens, sondern in zunehmendem Maße auch die Fähigkeit, sich auf neue Beschaffungs-, Organisations- und Finanzierungsmodelle einzustellen.

Kooperationsnetzwerke und Public Privat Partnership Modelle bieten dabei oft einen erfolgversprechenden Wettbewerbsvorteil.

#### Der Autor

- stellt verschiedene Konzepte vor,
- skizziert ihre Dynamiken, Funktionen und Entwicklungsbarrieren,
- beschreibt die Anwendbarkeit und Notwendigkeit der vorgestellten Systemansätze und
- gibt Empfehlungen zur Gestaltung und Steuerung.

Das Buch richtet sich an Manager, Politiker und Mitarbeiter öffentlicher Institutionen, die im Gesundheitsbereich wirken. Führungskräfte und Unternehmensberater erhalten praxisorientierte Anregungen und Empfehlungen.



Martin Henze  
**Public Private Partnership**  
Fachbuch, 1. Auflage 2009, gebunden, 174 Seiten  
ISBN 978-3-938610-74-9  
**39,80 Euro**

### Unser Bestellservice



09221 / 949-393



09221 / 949-377



ku-gesundheitsmanagement.de

oder Bestellung einfach rechts  
eintragen und abschicken.

### Faxbestellung

Bitte an 09221 / 949-377

Ich bestelle: \_\_\_\_\_ Expl. **Public Private Partnership –  
Moderne Kooperationsformen und  
Strategiekonzepte für Kliniken**  
ISBN 978-3-938610-74-9

Name / Vorname

Straße / Hausnummer

PLZ / Ort

Datum / Unterschrift